

Jean-Sébastien T.

Objectif

Aller plus loin dans la performance

Expérience professionnelle

Depuis 2009	JST-Conseil & Formations	Lyon
Consultant et formateur		
<ul style="list-style-type: none">• Management• Techniques de vente• Communication écrite• Initiation aux Réseaux Sociaux• Construction et entretien d'identités numériques (Community Manager)		
Depuis 2008	Groupe Team-PME	Villeurbanne
Professeur		
<ul style="list-style-type: none">• Organisation et gestion commerciale• Marketing• Culture générale		
2008-2009	Tunon International	Lyon
Professeur		
<ul style="list-style-type: none">• Management / Coaching d'équipe• Initiation au Droit Communautaire		
2007-2009	My Formation	Paris & Lyon
Conseiller en entreprise & Formateur		
<ul style="list-style-type: none">• Prospection et proposition de formations aux entreprises• Montage des dossiers• Formation : management, bureautique, techniques de vente		
2007-2008	Groupe Studio-M	Limonest
Directeur administratif		
<ul style="list-style-type: none">• Etablissement des plannings Professeurs/Etudiants• Gestion des frais et de l'organisation générale• Relationnel avec les entreprises extérieures• Dispense de cours de marketing, d'économie et de management		
2006-2007	Institut Supérieur de Commerce	Lyon
Professeur		
<ul style="list-style-type: none">• Management• Marketing• Culture et Citoyenneté européennes		
2006	Jean-Marc Polizzi	Paris
Agent d'artiste		
<ul style="list-style-type: none">• Gestion de la carrière d'un artiste-peintre• Communication : référencement, dossiers et Communiqués de presse ; contacts presse• Prise de contacts extérieurs (entreprises) et ventes de toiles		

2003-2005	Editions Harnois	Apt
Directeur commercial		
<ul style="list-style-type: none"> Recrutement et formation du personnel Développement et fidélisation des annonceurs et partenaires Augmentation du nombre d'abonnés 		
1999-2003	P.F.G.	Tarare
Responsable de secteur		
<ul style="list-style-type: none"> Gestion de deux points de vente Gestion des deux équipes : inhumation et marbrerie Recherches de contacts économiques et sociaux Développement du secteur « Columbarium » 		

Cursus universitaire

En cours	C.N.A.M.	Saint-Etienne
<ul style="list-style-type: none"> Magister Mercatique et Management 		
1995-1997	IAE. Lyon III	Lyon
<ul style="list-style-type: none"> Licence de marketing européen 		
1991-1994	Lyon III	Lyon
<ul style="list-style-type: none"> DEUG de Lettres Modernes 		
1991	Lycée « L'Espérance »	Nevers
<ul style="list-style-type: none"> Bac G3, Technico-commercial 		

Compétences

Informatique : Pack Office, Open Office, Internet, ...
Pédagogie : ingénierie de la formation (construction de modules)
Management d'équipe et de projet
Veille documentaire et commerciale
Maîtrise des Réseaux Sociaux, virtuels et actuels.

Centres d'intérêts

Photographie, Histoire (principalement celle du XIXème siècle), Psychologie (communication), Sport (squash).
Secrétaire du bailliage du lyonnais (Chaîne des Rôtisseurs), secrétaire du Rotary Club de Lyon Confluence.

Divers

Marié, deux enfants, 41 ans.
Obligations militaires. Sous-Officier pendant deux ans :
Gestion du personnel et du matériel.

Vous voulez en savoir plus ? <http://www.viadeo.com/fr/profile/jean-sebastien.tenadet>